



AußendienstmitarbeiterIn (m/w/d) | Betonabdichtung und Folienverkauf

Internationales Unternehmen, Bauchemie

Auftraggeber:

Unser Auftraggeber ist ein renommiertes und sehr erfolgreiches österreichisches Unternehmen in der Bauchemie und österreichische Zentrale eines international tätigen und mit dem Headquarter in Europa ansässigen Konzerns.

Im Rahmen der Weiterentwicklung innovativer, hochwertiger und nachhaltiger Produktlösungen auch im Bereich **Betonabdichtung** wird für den österreichweiten Vertrieb entsprechender **innovativer und praxisnaher Folienlösungen** ein/e erfahrene/r **VertriebsmitarbeiterIn im Außendienst (m/w/d)** gesucht, welche/r langfristig dabei auch den Aufbau eines starken Vertriebsteams, gern auch mit Teamführung, begleitet.

Aufgaben:

Zu den Aufgaben und Verantwortungsbereichen der Positionen zählen folgende Schwerpunkte:

- Gewinnung und Ausbau von Neukunden sowie Pflege bestehender Kundenbeziehungen in der Baubranche
- Beratung von Architekten, Baustellenleitern, Bauunternehmern und Händlern zu Produkten rund um Betonabdichtung, Abdichtungsfolien, Bitumen- und Dichtungsmaterialien
- Erstellung von technischen Angeboten, Kalkulationen und Preisverhandlungen
- Durchführung von Produkt- und Anwendungsschulungen vor Ort beim Kunden
- Dokumentation von Kundenaktivitäten, Aufbereitung von Vertriebskennzahlen
- Langfristig: Aufbau eines eigenen Vertriebsteams

Anforderungen:

Wir suchen Persönlichkeiten, welche ihre einschlägigen Berufs- und Vertriebserfahrungen in eine spannende Aufbauaufgabe mit langfristiger Perspektive in einem sehr stark wachsenden Bereich miteinbringen wollen und dabei flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein motiviertes Team als Rahmen der Zusammenarbeit schätzen. Zum Anforderungsprofil gehören darüber hinaus:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung einschließlich HTL, Lehrausbildung; idealerweise Branchennähe z.B. Bauchemie, Bauwesen, oder verwandte Bereiche
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, bevorzugt im Bereich Bauchemie, Abdichtungen, Folien oder Bauprodukte
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Technisches Verständnis für Abdichtungsprodukte, Baufolien und deren Anwendung auf der Baustelle
- Selbstständige Arbeitsweise, Organisationstalent und Reisebereitschaft

- Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Englisch (Grundkenntnisse) von Vorteil; sicherer Umgang mit MS-Office und CRM-Systemen
- Führerschein Klasse B

Angebot:

Für die Position ist je nach mitgebrachten Erfahrungen ein Jahresbruttogehalt von € 60.000,00 vorgesehen, wobei zusätzlich ein sehr attraktiver variabler Gehaltsbestandteil hinzukommt. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung ist die darüber hinaus auch die Bereitschaft zur Überzahlung gegeben. Ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, moderne Arbeitsmittel, Schulungs- und Weiterbildungs-möglichkeiten ergänzen dabei das attraktive Angebot. Diversität, Inklusion sowie Chancengleichheit bilden Grundwerte für die Zusammenarbeit.

Bewerbungsmodalitäten:

Bitte übermitteln Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (pdf) mit Anführung eventueller Sperrvermerke über das Online-Bewerbungsformular oder direkt an unsere Beraterin, Frau Dkfm. Susan Jandl, karriere@esteem-mentoring.com.

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!

Jetzt bewerben

Esteem Management & Mentoring
Executive Search | Leadership Advisory | New Work | Mentoring
Tuchlauben 7a, Eingang Seitzergasse 6, 1010 Wien, karriere@esteem-mentoring.com
www.esteem-mentoring.com