



Geschäftsführung (m/w/d) | Automobilzulieferer | Leichtmetallbearbeitung

Automobilzulieferer | Deutschland/ Raum München

Auftraggeber:

Unser Auftraggeber ist ein hochspezialisiertes Automobilzuliefer-Unternehmen im Bereich Leichtmetallguss mit Sitz in der Nähe von München, Deutschland. Mit modernster Technik werden einbaufertige Komponenten und vielfältige Bauteile und Module in höchster Qualität im Bereich Leichtmetallguss bearbeitet. Das Unternehmen steht dabei seit vielen Jahren für hohe Kundenzufriedenheit und technische Präzision.

Im Rahmen einer Managementverstärkung ist die Position der **Geschäftsführung (m/w/d)** zu besetzen. Eine entsprechende Branchenerfahrung und eine starke Vertriebsorientierung bilden dabei Rahmenvoraussetzungen.

Aufgaben:

Zu den Aufgaben und Verantwortungsbereichen der Position zählen insbesondere folgende Schwerpunkte:

- Strategische und operative Unternehmensführung
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie sowie Erschließung neuer Markt- und Kundensegmente
- Betreuung und Ausbau bestehender Schlüsselkunden im In- und Ausland und Entwicklung technischer Lösungskonzepte in enger Abstimmung mit Engineering, Produkt- und Qualitätsmanagement
- Verantwortung für Umsatz-, Absatz- und Ergebniszielsetzungen, Budgetverantwortung
- Führung von Preis und Vertragsverhandlungen mit Kunden
- Markt und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale

Anforderungen:

Wir suchen Persönlichkeiten, welche ihre einschlägigen Branchenerfahrungen in die erfolgreiche Weiterentwicklung des Unternehmens und eine verantwortungsvolle und vielseitige Aufgabe in einem inhabergeführten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen mit einbringen möchten. Zum Anforderungsprofil gehören darüber hinaus:

- Abgeschlossene technische und/ oder betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Guss-Bearbeitung oder verwandter Fertigungsverfahren von Vorteil
- Nachweisliche Vertriebserfahrung und vorhandene Vertriebsorientierung
- Unternehmerische und kundenorientierte Denkweise, Durchsetzungsvermögen und ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte kaufmännische Kenntnisse (Kalkulation, Preisgestaltung, Vertragsverhandlungen)

- Verhandlungssichere Deutsch und Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Angebot:

Für die Position ist je nach mitgebrachten Erfahrungen ein attraktives Vergütungspaket mit erfolgsabhängigen Komponenten vorgesehen. Das Jahresbruttogehalt in Höhe von € 150.000,00 wird dabei neben einer sehr attraktiven variablen Vergütung zusätzlich um einen Firmenwagen ergänzt. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung ist die Bereitschaft zur Überzahlung gegeben. Diversität, Inklusion sowie Chancengleichheit bilden hierbei Grundwerte für die Zusammenarbeit.

Bewerbungsmodalitäten:

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf die Übermittlung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (pdf) mit Anführung eventueller Sperrvermerke über das Online-Bewerbungsformular oder direkt an unsere Beraterin, Frau Dkfm. Susan Jandl, karriere@esteem-mentoring.com.

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!

Jetzt bewerben

Esteem Management & Mentoring
Executive Search | Leadership Advisory | New Work | Mentoring
Tuchlauben 7a, Eingang Seitzergasse 6, 1010 Wien, karriere@esteem-mentoring.com
www.esteem-mentoring.com