



Verkaufsleitung Central Europe (Senior) Vertriebs Expert (m/w/d)

Industrie-/Bauunternehmen, Kalk | Chemie

Auftraggeber:

Unser Auftraggeber ist eine insbesondere in Österreich bekannte Industrie-Unternehmensbeteiligungs-Gruppe im Familienbesitz. Neben einem qualitativ hochwertigen und vielfältigen Produktportfolio vor allem auch im Baubereich, wird Wert auf Tradition und Expertise in den einzelnen Unternehmungen gelegt.

Für die Weiterentwicklung und Vertriebsstärkung der Region Central Europe mit Schwerpunkt auch Österreich für eine der sehr erfolgreichen Tochtergesellschaften der Industrieholding im Bereich Beschichtungen, Polymere, Klebstoffe und Dichtstoffe, ist die Position eines (branchen-) erfahrenen „**(Senior) Vertriebs Expert (m/w/d) | Verkaufsleitung Central Europe**“ zu besetzen.

Aufgaben:

Zu den Aufgaben und Verantwortungsbereichen der Position zählen insbesondere folgende Schwerpunkte:

- Verwaltung und Ausbau des zugewiesenen Kundenportfolios
- Umsetzung der Vertriebsstrategie und Koordination und Förderung des Vertriebs in den definierten Ländern
- Verantwortung für die Vertriebsvereinbarungen.
- Definition von Kundenspezifikationen in Zusammenarbeit mit der technischen Abteilung
- Einbindung in die Weiterentwicklung des Produktportfolios

Anforderungen:

Wir suchen Persönlichkeiten, welche ihre einschlägigen Vertriebs- und Branchenerfahrungen in die erfolgreiche Weiterentwicklung des Unternehmens und in ein interessantes und anspruchsvolles Verantwortungs- und Aufgabengebiet mit einbringen möchten. Zum Anforderungsprofil gehören darüber hinaus:

- Abgeschlossene technische Ausbildung, vorzugsweise Chemieingenieurwesen, Materialwissenschaften oder eine ähnliche Ausbildung
- Nachgewiesene mehrjährige Berufs- bzw. Vertriebserfahrung, idealerweise in den Bereichen Beschichtungen, Polymere oder Klebstoffe und Dichtstoffe
- Kommunikative, serviceorientierte Vertriebs-Persönlichkeit mit unternehmerischer, lösungsorientierter Denkweise
- Hands-on-Mentalität, Organisationstalent
- Reisebereitschaft

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Angebot:

Für die Position ist je nach mitgebrachten Erfahrungen ein Jahresbruttogesamtgehalt in Höhe von € 120.000,00 zzgl. Firmenwagen, Spesen vorgesehen. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung ist die Bereitschaft zur Überzahlung gegeben. Zahlreiche zusätzliche Benefits ergänzen das attraktive Angebot. Diversität, Inklusion sowie Chancengleichheit bilden hierbei Grundwerte für die Zusammenarbeit.

Bewerbungsmodalitäten:

Bitte übermitteln Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (pdf) mit Anführung eventueller Sperrvermerke über das Online-Bewerbungsformular oder direkt an unsere Beraterin, Frau Dkfm. Susan Jandl, karriere@esteem-mentoring.com.

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!

[Jetzt bewerben](#)

Esteem Management & Mentoring
Executive Search | Leadership Advisory | New Work | Mentoring
Tuchlauben 7a, Eingang Seitzergasse 6, 1010 Wien, karriere@esteem-mentoring.com
www.esteem-mentoring.com